# Identificação

|  |  |
| --- | --- |
| Item | Dados |
| Nome Empresa |  |
| Nome Solicitante |  |
| Telefone de contato |  |
| Email |  |
| Nr. Protocolo (se existir um aberto) |  |
|  |  |

# Documento de análise prévia de requisitos - USUÁRIOS – Novos relatórios

Este documento visa detalhar por parte do cliente, equipe de implantação, suporte a solicitação de novos relatórios, regras de negócio, regras de validação, dentre outros relacionados aos relatórios dos produtos da Touch Comp.

Ao analisar, sempre detalhe o máximo possível cada questão, funcionalidade, inclusive se possível com exemplos para facilitar o entendimento de nossa equipe técnica e assim trazer mais assertividade quanto a implementação destas funcionalidades.

Caso esta demanda esteja conectada a outro produto, seja este uma ideia ou no contexto de conexão, envie também prints de tela, manuais de integração, etc.

Neste documento você terá seções específicas a título ilustrativo, de forma a lhe direcionar durante a análise quais itens deve-se preocupar em tentar esclarecer.

# Resumo sugestivo

|  |  |
| --- | --- |
| Item | Valor |
| Módulo (Suprimentos, Vendas, Faturamento, etc) |  |
| Nome do relatório(se aplicável, ou seja, se a sugestão é a criação de um novo recurso) |  |
| Relatório (se aplicável, ou seja, se a sugestão é alteração de um recurso existente, especifique o identificador do recurso ou o c).  |  |

# Intuito/Objetivos

Especifique aqui qual intuito, a necessidade deste recurso. Especifique qual problema em si que pretende resolver.

*Exemplo: A criação de um relatório de Vendas por Classificação de Vendas irá possibilitar classificar as vendas normais ou promoções e entender quanto o representante depende de promoções para realizar suas vendas.*

|  |
| --- |
|  |

# Campos/Informações

Defina quais campos seriam necessários ou interessantes em se ter neste relatório a fim de se alcançar os objetivos.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Campo | Observação | Exemplo |
| Identificador pedido |  | 10 |
| Data emissão pedido |  | 10/05/2021 |
| Nome do Cliente |  | Touch Comp Sistemas |
| CNPJ do cliente |  | xxxxxxxxxx |
| Produto |  | Touch Comp ERP |
| Quantidade |  | 1 |
| Valor Unitário |  | 1,00 |
| Valor Total |  | 1,00 |
|  |  |  |

# Filtros

Defina quais filtros seriam necessários ou interessantes em se ter neste relatório a fim de se alcançar os objetivos.

*Os dados abaixo são a título de exemplo, apague-os e preencha com os seus dados*

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Campo | Observação | Exemplo |
| Classificação de Vendas |  | 10 |
| Data emissão pedido |  | 10/05/2021 |
| Cliente |  | Touch Comp Sistemas |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

# Agrupamentos/quebras/outros

Defina agrupamentos/quebras.

*Seria interessante que o relatório quebrasse por classificação de vendas. Neste caso, tivesse também a opção de sintético, exibindo o total por cada classificação e o analítico, demonstrando todas as vendas.*

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Campo | Observação | Exemplo |
| Classificação de Vendas |  | 10 |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

# Regras Validação/Negócios

Defina se existem regras adicionais ao relatório.

*Exemplo: Não exibir/trazer pedidos cancelados.*

|  |
| --- |
|  |

# Outras informações

Defina aqui quaisquer outras informações interessantes e necessárias ao desenvolvimento desta demanda.

|  |
| --- |
|  |